



commercial excellence analyst locatie Arnhem

Wie zijn wij?

vandaglas BV is een transformatie en distributienetwerk van bouwglas. In Nederland is het met vijf verkoopvestigingen (Amsterdam, Emmen, Almelo, Arnhem, Swalmen) en het productiebedrijf (Emmen) één van de grootste productie- en distributiebedrijven van isolatieglas, veiligheidsbeglazing, interieurbeglazing en glas specials.

De vandaglas Groep heeft ook verkoopvestigingen en productielocaties in Duitsland (Radeburg en Berlijn), Oostenrijk (Steyr, Wenen, Hallein, Villach, Heidenreichstein) en Engeland (Huddersfield). De Groep telt ca. 900 medewerkers.

Binnen vandaglas vinden wij het belangrijk om een open en betrokken cultuur te creëren. Wanneer je aan de slag zou gaan bij ons, zal je merken dat er een ontspannen sfeer heerst onder collega's. We zijn een platte organisatie, waar het heel normaal is om zo bij iemand binnen te lopen om een vraag te stellen of een praatje te maken. Samenwerken is het sleutelwoord!

Jouw rol

In deze tweeledige rol als Commercial Excellence Analyst/ Project Management Office Lead (PMO) ben je verantwoordelijk voor het begeleiden van commercial excellence gerelateerde business issues en processen. Als PMO Lead ben je verantwoordelijk voor het structureren, monitoren en ondersteunen van alle strategische initiatieven die deel uitmaken van het Project Management Office.

In deze functie rapporteer je rechtstreeks aan de Chief Commercial Officer. Je hebt grote invloed op beslissingen en ondersteunt het management.

Profiel?

- Ten minste 3-5 jaar functie gerelateerde werkervaring.
- Een afgeronde bachelor diploma op het gebied van bedrijf/financiën, economie, techniek of vergelijkbaar.
- Gaat business vraagstukken niet uit de weg.
- Je hebt ervaring met het analyseren van (grote hoeveelheden) gegevens, trekt conclusies en overtuigt mensen met jouw inzichten.
- Kan zelfstandig strategische projecten leiden als PMO Lead.
- Uitstekende analytische vaardigheden.
- Vertrouwd met analysetools zoals Excel en Power BI.
- Pragmatische, onafhankelijke manier van werken met het vermogen om prioriteiten te stellen.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels.
- Proactieve werkhouding
- Can-do mentaliteit

Wat wij bieden?

- Een uitdagende en afwisselende baan in een ambitieus glasbedrijf.
- Ruimte voor eigen inbreng en ondernemerschap.
- We zetten in op vitaliteit en dus mogelijkheden voor een fietsplan of korting op je fitnessabonnement.
- 25 vakantie dagen en 6.5 dag ADV (bij fulltime dienstverband).
- Werknemerskorting voor eigen producten.
- In samenspraak en afstemming met je collega's is thuiswerken bespreekbaar.
- Een aantrekkelijk en prestatie gerelateerd beloningspakket behoort eveneens tot het pakket.

Enthousiast over de vacature en herken jij jezelf in het profiel? Solliciteer snel en stuur je cv naar ruben.oleman@vandaglas.com en hopelijk heffen we gauw het glas op jouw nieuwe baan.